

INR söker Projektsäljare till distrikt Syd/Öst

INR är en av Nordens marknadsledare inom badrumsinredning. Vi har 30 års erfarenhet från den svenska projektmarknaden, och våra duschväggar och badrumsmöbler återfinns idag i en miljon svenska badrum. Vår projektförsäljning har ökat kraftigt senaste åren, därför utökar vi nu vårt team med ytterligare en säljare.

Vad innebär rollen?

- Säljarbete B2B mot projektmarknaden, främst bostadsutvecklare och byggbolag.
- Du blir del av vårt projektsäljteam på sex personer med kontor i Jönköping, Malmö och Stockholm.
- Ditt distrikt omfattar sydöstra Sverige. Främst Skåne, Småland och Östergötland.
- Du styr själv om du vill göra dina kundbesök över dagen eller övernatta.
- Någon dag per vecka bör du arbeta från vårt kontor i Jönköping för att bli en del av gemenskapen.

Dina färdigheter

- Stor erfarenhet av självständigt säljarbete B2B.
- God kommunikationsförmåga i både tal och skrift.
- Flytande i svenska.
- God datorvana och kunskap i Excel och Power Point.

Vem är du som person?

Vi söker en trevlig lagspelare som är ordningsam och van att arbeta självständigt. Du är prestigelös och förstår värdet av service till kunden. Vi ser gärna att du har arbetat mot projekt- eller byggbranschen tidigare, erfarenhet från badrumsinredning är ett plus.

Ansökan

- Start: Omgående
- Omfattning: Heltid
- Placering: Jönköping

Ansökan skickas till försäljningschef Staffan Runemo senast 2023-02-28. Vi går igenom urvalet löpande och tjänsten kan tillsättas före utsatt datum. Du är även välkommen att höra av dig för frågor om tjänsten staffan.runemo@inr.se. Tel. 0705-174502

Välkommen med din ansökan!



INR står för premium nordisk badrumsdesign med en intelligent insida - skapat i material som håller för hemmets tuffaste miljö i minst 15 år. INR grundades 1988 och har sitt huvudkontor i Malmö samt produktion i Jönköping och Malmö. Bolaget ägs sedan 2020 av danska badrumsmöbeltillverkaren Dansani. Huvudmarknader för INR är Sverige, Norge, Finland och Danmark.